

Interview d'Ylan HADJOUT, 19 ans – Etudiant en BTS



Nous vous proposons de découvrir le témoignage d'un jeune étudiant très motivé par sa formation de technico-commercial spécialisé dans le bois et qui effectue son stage chez notre membre Appro Bois Service.

Les propos recueillis n'engagent que l'interviewé et pas la rédaction



Quelle formation suivez-vous et pourquoi avoir choisi le domaine du bois ?

Je prépare actuellement un BTS Technico-Commercial avec option « Bois et Habitat » au Lycée du Bois Léonard de Vinci Paris 15ème.

J'avais pourtant passé un BAC « STI2D », option « Système Informatique Numérique » avec beaucoup de mathématiques et de l'informatique. J'aimais énormément les mathématiques et j'avais même commencé à faire de la programmation, et puis finalement j'ai été démotivé, peut-être à cause de mes professeurs et j'ai voulu me réorienter vers le commerce en général car cela m'intéressait. Je me suis donc rendu à différentes portes ouvertes relatives au métier de technico-commercial et, après avoir eu mon BAC, durant l'été, j'ai été accepté en BTS au Lycée Léonard de Vinci. C'est là que j'ai découvert l'option « Bois et Habitat ». Au début, comme tous les jeunes, j'ai été freiné à cause de ma méconnaissance de ce matériau. Je me suis demandé ce que représentaient des études dans ce domaine et je ne savais pas qu'il existait des formations de « Commerce du bois ». J'avais en fait eu le choix entre deux options : l'une était « Mode et Sport » dans un autre établissement et l'autre « Bois et Habitat ». Sans savoir vraiment ce qui m'attendait j'ai été davantage tenté par le domaine de l'immobilier en général et je me suis donc tourné vers l'habitat et le bois.

Quelle était votre perception de la filière bois avant de suivre cette formation ?

Je n'y connaissais pas grand-chose, je ne savais pas que ce BTS existait. J'étais dans l'inconnu. L'habitat me plaisait mais j'ai été freiné par le bois et je pense que cela effraie tous les jeunes lorsqu'on entend « bois » dans la formation. Nous sommes dans une

ère de modernité informatique, numérique et le bois peut paraître un peu « vieillot ». Et puis on m'a toujours vendu l'informatique comme métier d'avenir.

Pouvez-vous nous parler de votre stage chez Appro Bois Service ?

Pour valider mon BTS, je dois faire 14 semaines de stage sur 2 ans. Comme j'étais très curieux et intéressé par cette filière, un professeur m'a donné le contact d'un ancien élève du Lycée qui travaille maintenant chez Appro Bois Service, une plateforme d'importation et de distribution de matériaux bois et dérivés pour les négociants, donc exclusivement du B to B. Ce stage demande une grande polyvalence : j'apprends tous les jours à me familiariser avec les produits, à répondre au téléphone pour gérer les tâches quotidiennes, je prépare des échantillons de lames pour les clients, je fais de la prospection et de la relance informatique, j'observe les techniques pour faire les devis et comment les technico-commerciaux expérimentés répondent aux demandes des clients. Je vais également commencer à appeler des prospects pour présenter l'entreprise et faire un suivi général. Au fur et mesure de l'expérience que j'acquiers, on me donne des tâches qui demandent plus de compétences.

Je suis dans une entreprise à dimension humaine avec des personnes qui me forment à mon futur métier ; on m'explique très bien les choses. Par la suite, j'aimerais faire une Licence pro en alternance et pourquoi pas un Master (peut-être en commerce, en marketing ou en communication) et ce que j'espère c'est de pouvoir continuer à travailler avec eux.

Je suis très content de cette formation et de mon stage et heureux d'avoir découvert le bois, associé au domaine commercial, cela me plaît vraiment.

Parlez-nous de votre formation à l'école :

Au lycée, nous avons une matière « Industrial Product » : ce sont des heures consacrées au matériau bois, à son histoire, à sa composition, aux différentes essences, au développement durable, au dessin industriel et à beaucoup d'éléments techniques liés au bois. Les professeurs sont des passionnés et nous transmettent ce désir de découvrir encore davantage ce matériau. Mais La formation c'est aussi beaucoup de commerce avec des cours de négociation, de droit, de communication - pilier du commerce - et c'est très important car c'est le fondement de mon travail en entreprise.



Qu'est-ce qui vous attire dans ce matériau ?

Ce que j'aime, c'est le fait d'apprendre plein de choses sur les avancées technologiques autour du bois que je ne connaissais pas avant. En réalité le bois peut être très moderne et pas du tout « vieillot ». Par exemple je ne connaissais pas le bois composite, je ne savais pas que le bois était très résistant au feu, etc.



Je suis déjà persuadé de continuer à travailler dans le domaine du bois. Pour commencer en tant que technico-commercial et par la suite, pourquoi pas continuer d'évoluer dans cette filière.

Que conseillerez-vous aux étudiants qui s'intéressent au domaine de la construction ?

Je leur conseille de ne pas avoir peur de ce qui est nouveau. Cela peut en effet effrayer mais finalement le bois est aussi une voie d'avenir avec des innovations et de grands projets en termes de recherche et de développement. Des avancées technologiques importantes qu'on ne soupçonne pas du tout. J'ai même envie de dire que cela peut aussi nous aider dans la vie de tous les jours (on sait par exemple pourquoi un meuble est plus ou moins résistant avant de l'acheter). De mon côté, j'ai réussi à convaincre un de mes amis qui passe son bac à faire la même formation que moi après l'avoir invité à discuter avec les professeurs lors d'une journée portes ouvertes. Donc je ne peux que conseiller cette formation qui personnellement me plaît énormément.

